

データ活用で脱「とにかく頑張る」営業 ～ 営業の常識を変える、新しいアプローチ！～

「とにかく頑張る」だけでは成果が出にくい時代になりました。でも大丈夫！無料のソフト（Googleアプリ）や最新AI技術（ChatGPT）を活用すれば、お持ちの営業データを最大限に活用し、コストや新たな設備投資をかけることなく、営業の効率をグッとアップさせて成果をどんどん伸ばすことができます。さあ、一緒に新しい営業のスタイルに挑戦してみましょう！

●日時 2025年6月17日（火）
14:00～16:00

●開催形式 オンライン形式

●定員 50名

※定員になり次第、締切となります。
※ご参加いただけない場合のみ事務局よりご連絡します。

●参加費 無料

●申込方法 イベント番号205293

下記に必要な事項をご記入の上、FAXでお申込みいただくか、「東商マイページ」よりお申し込みください。

オンライン受講時における連絡事項

- ミーティングに参加（入室）の際は、お名前欄に受講者様の「お名前（苗字のみ）」を入力してください。
- 本セミナーはZoomを用いたWEB配信となります。ご参加に必要なURLおよびパスワード等は、開催前日までにメールにてお送りいたします。なお、受講に必要なPC・インターネット環境等は各自でご用意をお願いいたします。
- 受講用のPC・インターネット環境等が視聴環境を満たしているか、ご確認ください。視聴環境によって、本セミナーの動画を正常に視聴できない場合がありますが、当該事象について、主催者は一切の責任を負いませんので、予めご了承ください。

●内容（予定）※変更になる場合がございます。

1. 「とにかく頑張る」に頼る営業の限界
2. データを使った営業活動の基礎
3. 成功事例で学ぶ！データ活用型営業の具体例
4. 営業リスト×PDCAで営業打率アップ
5. 分析ツールの使用方法（デモ付き）など

●講師

株式会社セールスアナリティクス
代表取締役 中小企業診断士

高橋 威知郎 氏

（データ分析活用コンサルタント）



【講師略歴】

大学卒業後、20年以上データ分析業務（中央省庁・大手通信業・ベンチャー企業など）に携わる。1人社長企業から大手企業まで様々な企業のデータ活用を支援し、意思決定のためのインサイト提供。データ活用による業務効率化、コスト削減、売上向上など、企業のパフォーマンス向上に寄与してきた実績を持つ現役データサイエンティスト。関連書を10冊以上出版。

FAX: 03-3699-5511

東京商工会議所 江東支部 行

講習会参加申込書
（2025年6月17日）
東商マイページは
こちらから ⇒



【本件担当】
東京商工会議所 江東支部（高橋）
TEL:03-3699-6111

会社名 (屋号)			
所在地			
TEL		FAX	
参加者	お名前 : mail :		

◆ご提供いただいた情報は、本事業に関する連絡・記録のために使用いたします。また、東京商工会議所が主催する各種事業のご案内（メルマガ、DM及びFAX）のために使用場合があります。

※今後のFAX案内が不要の場合は、チェックボックスに印を入れ本紙をFAXにてご返送ください。 → ☐（案内不要）