

「利益倍増」お客様に喜ばれる値上げ交渉術

「下請法」から「取適（トリテキ）法」へ！ ～すぐに実践できる4つのステップ～

原材料コストの高騰、人件費や物流費が上昇している中、価格転嫁が進まず収益悪化に苦しんでいる企業が急増中！「値上げ後に、お客様が競合に流れる不安がある」といったお悩みは多いのでは？ 本セミナーは、15年間のバイヤー経験により、買い手の心理を熟知した値上げ交渉の極意を伝授します。2026年1月「下請法」から「取適（トリテキ）法」に変わりました。これを追い風に、お客様に喜ばれ、「利益倍増」できる実践的値上げ交渉術を、わかりやすく解説します。

開催概要

◆日時 2026年10月29日（木）14:00～16:00

◆会場 オンラインセミナー（Zoomライブ配信）

受講時に可能な方はカメラをオンにし、お顔を映した状態でご参加ください

URL等は申込時のメールアドレスに開催2営業日前に送付いたします

◆参加費 **無 料** ◆定員 40名

◆講師 中小企業診断士 **刈谷 力氏**

【講師プロフィール】

東北大学工学部卒業。化学メーカーにて15年間、購買業務を担当。主にコストダウンと安定購買を行う。現在、買い手の心理を熟知した「かりやメソッド」での「値上げによる収益改善」をメインに事業者の想いに寄り添った伴走支援を実践中。認定経営革新等支援機関、事業承継士、AFP、通関士

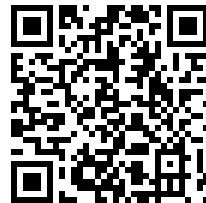
<主な内容（予定）>

- 「鬼のバイヤー」視点の値上げ交渉術
- なぜ価格転嫁できないのか？ 「下請法」から「取適（トリテキ）法」へ！ 追い風にしよう。
- お客様に喜ばれる値上げの進め方 ～4つのステップと5つのポイント～
- 営業利益を2倍にする価格戦略とは？

本セミナーの受講に際しては、「オンラインセミナーの受講にあたってのお願い」に定める事項を遵守いただきますようお願いいたします。（ホームページ）<https://www.tokyo-cci.or.jp/notes-webinar/>

【お申し込み】右の二次元コードから、お申し込みください。

（下記申込欄に必要事項をご記入のうえ、FAXでもお申込みいただけます。）



<参加申込書> 東京商工会議所墨田支部 行き【FAX：3635-7148】

会社名			住所 〒
TEL		FAX	
参加者	氏名・部署/役職		E-Mail