

## 【ZOOM配信にて開催】

# 生成AIで売上を伸ばす

## ～基本から、集客・販促・接客・売上分析まで～

**全3回シリーズ『中小企業のための生成AI活用実践講座』(今回は第1回目です!)**

「生成AIは難しそう」「うちには関係ない」と感じる方こそ、この回から。生成AI(ChatGPTなど)の始め方と基本、“頼み方のコツ”を学び、SNS・POP・商品説明などに活用。集客・販促・接客を実演とハンズオンで体験。初めてでもその日から使えます。さらに、わくわくデモ付き(子どもの宿題・ドリルを撮って採点・解説など)

**開催日時** 2026年8月20日(木)  
14:00～17:00

開催前にメールにてログイン用のURLをお送りいたします。  
お手元にPC等をご用意頂き、開始時間になりましたら、  
ログインをお願いします。

**内容(予定)**

- ① なぜ今生成AIか／人と生成AIの役割分担と、安全に使う注意点
- ② プロンプト(頼み方)の基本 — メール作成・要約・整理
- ③ 集客・販促・接客・商品表現 — SNS・POP・チラシのコピー作成、口コミ返信など
- ④ 売れ方の見える化 — 売れ筋・曜日/時間帯の傾向など
- ⑤ 自社の販促文を生成AIで作成してみよう ※参加者のグループで共有いただけます

**講師**

株式会社 セールスアナリティクス代表取締役

中小企業診断士 高橋威知郎(たかはしいちろう) 氏

20年以上データ分析業務(中央省庁・大手通信業・ベンチャー企業など)に携わる。小売業から製造業、1人社長企業から大手企業まで様々な企業のデータ活用を支援し、意思決定のためのインサイ提供。データ活用による業務効率化、コスト削減、売上向上など、企業のパフォーマンス向上に寄与してきた実績を持つ現役データサイエンティスト。



**申込方法**

WEBフォームからの直接のお申込み、もしくは下記申込書にご記入の上、FAXにてお申し込みください。満員の場合のみ事務局より連絡いたします。

必須	貴社名(屋号)	
必須	ご参加者氏名	必須 所属・役職
必須	住所 〒	必須 業種
		従業員数 名
必須	TEL	FAX
必須	E-mail	

※2名以上で申し込まれる場合は、用紙をコピーして別々にFAXしてください

※ご記入いただいた情報は当該セミナーに関する連絡・記録、東京商工会議所からの各種情報提供のために使用します。

●今後このようなFAX情報の停止をご希望の方は、恐れ入りますが、□にチェックの上ご返信ください⇒ □ FAX送信停止希望  
＜お問合せ先＞東京商工会議所豊島支部 松下・安岡 TEL:03-5951-1100

申込み先 FAX:03-3988-1440