

デジタルの力で、販路拡大の大きなチャンス！

売れるネットショップの作り方 と運用のポイント

初心者の方も大丈夫！イチから丁寧に解説いたします。
ネットショップ(EC)ではリアル店舗とは異なる運営ノウハウが求められています。本セミナーでは、初心者向けにECの基本から成功のポイントを分かりやすく解説。売れる商品ページの作り方や効果的な販促方法を学び、不安や疑問を解消します。新たな販路拡大を目指す中小企業経営者・EC担当者必見です！

講師プロフィール

なるせ ふみこ
成瀬 心み子氏 (一社)板橋中小企業診断士協会 会員
中小企業診断士 ウェブ解析士 通販エキスパート検定1級

30年間一貫して販売・販促・マーケティングの仕事に従事。通販部門責任者として、自社EC、ECモール3店、コールセンターを運営する中で、アクセス分析に基づいた商品ページ改善、SEO対策、リスティング/キーワード広告運用、メルマガ等CRM、セール等の施策活用、在庫運営等を担当し、伸び悩んでいたECモールを立て直した経験を持つ。



開催日時 2025年**8月28日(木)** **14:00~16:00**

内容 1. ネットショップ(EC)基本のところ 2. 出店についての1stステップ
3. ECで販路を広げるために 4. EC、Webマーケティング基本用語解説

形式 **Zoomを用いたWEB配信となります。**
※ご参加に必要なID・PW等は開催前日にメールにて送信します

定員 50名(先着順)

主催 東京商工会議所のウェブサイト「マイページ」(イベント番号:205736)からお申し込み頂けます。
上記二次元コードよりお申し込みください。
下記申込書にご記入の上、FAXでもお申し込み可能です。満員の場合のみ事務局より連絡いたします。
す。お申し込み後にやむなくキャンセルされる場合は必ず事前にご連絡ください。



必須	貴社名(屋号)		
必須	ご参加者氏名	必須	所属・役職
必須	住所 〒	必須	業種
			従業員数 名
必須	TEL		FAX
必須	E-mail		

*ご記入いただいた情報は、当該セミナー開催に関する連絡・記録のために使用いたします。また、東京商工会議所板橋支部からの各種情報提供のために使用することがございます。<お問合せ先>東京商工会議所板橋支部 野川 TEL:03-3964-1711
*今後このようなFAX情報の停止をご希望の方は、恐れ入りますが、□にチェックの上ご返信ください⇒□FAX送信停止希望

↓ お申し込み先FAX:03-3964-3434 ↓