

質問が
しやすい
教室開催

「進め方と気持ち」がわかれば大丈夫!これから始める事業承継

「会社を次の世代に引き継ぎたい」そう考えながらも、事業承継は感情や利害が絡み、スムーズに進まないことが少なくありません。本セミナーでは、親族内承継・M&A・従業員承継など各手法の違いや活用のポイント、当事者の心理分析を交えながら事業承継の全体像を解説します。後半では、「ちょっとしたひと言が承継を左右することもある」という視点から、経営者と後継者の間で起こりがちなNGトークを分析し、円滑な対話のヒントをお伝えします。事業承継の進め方を知りたい方は、ぜひご参加ください。

■日 時：2025年5月16日（金）午後2時～4時

- 内 容：
- 1.事業承継が進まない現状とその理由
 - 2.「なかなか言い出せない」経営者と後継者で異なる心理
 - 3.事業承継の選択肢とそれぞれの特徴（親族内承継、M&Aなど）
 - 4.NGトークと当事者の心理～なぜデータに基づく善意の言葉が逆効果になるのか?～
 - 5.今使える事業承継関連の制度を活用しよう



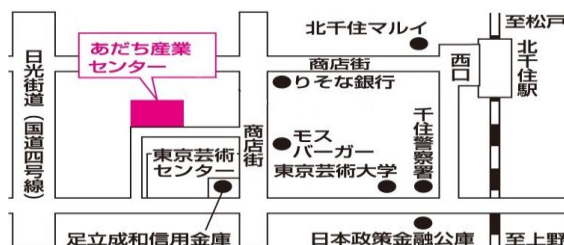
■講 師：スクラムコンサルティング 代表・中小企業診断士 杉山 建夫（すぎやま たけお）氏

<講師略歴> 足立区出身。企業において、食品全般、包装機械及び資材、プラスチック製品等の新規開拓や営業マネジメントを手掛ける。その後、M&Aアドバイザーを経て、経営コンサルタントへ転身し現職。父親が代表であった会社勤務時に体験した破産経験を自身の強みに変え、経営者とスクラムを組み、会社経営や事業承継等の課題解決に取り組んでおり、豊富な支援実績がある。直近では「近代セールス」（㈱近代セールス社刊）にて「NGトークから学ぶ・事業承継に悩む経営者のキモチ」を連載執筆。【保有資格】中小企業診断士、事業承継士、CFP®認定者、事業再生士補、足立区マッチングクリエイター。

■会 場：あだち産業センター3階「交流室」
JR線「北千住」駅徒歩7分(足立区千住1-5-7)

■対 象：本テーマにご関心をお持ちの経営者、管理者等

■参加費：無 料（30名・先着順）



【申込方法】締切日：5月14日（水）16時

- (1)「東商マイページ」にて、イベント番号「205226（半角）」を検索していただきお申し込みください。URL: <https://myevent.tokyo-cci.or.jp/>
※東商マイページへの登録（無料）が必要です。

- (2)「FAX・郵送」にて、下記申込書をご送付ください。

- ☐ 受講券等は送付いたしません。定員締め切りの際は、折り返しご連絡させていただきます。
☐ 受講中の「マスクの着用」は、ご自身の判断で行ってください。体調が優れない場合や、体温が37.5度C以上ある場合は、受講の見合わせをお願いいたします。

QRコード
にてお申込み
いただけます



FAX: 03-3882-9574 東京商工会議所足立支部 行 切り取らずに送付してください。

会社名		業 種	
所在地	〒	電 話	
ご氏名	役職：	F A X	

<お問合せ先> 東京商工会議所足立支部 中山 電話：3881-9200 FAX：3882-9574
(足立区千住1-5-7 あだち産業センター4階)

※いただきました情報は、当該事業に関する連絡・記録のための使用いたします。また、東京商工会議所からのFAX・DM・メールマガジンの送付等各種事業の情報提供に使用させていただきます。今後の情報が不要の場合は、お電話かFAXでご連絡ください。