

挑みつづける、変わらぬ意志で。

# 東京商工会議所 2024年11月28日(木) 《リアルセミナー》

参加費  
無料

## ～営業力を強化したい事業者・経営者向け～ 突破力が身につく営業セミナー

今さら聞けない営業の基本を聞け、分かり易く、実践できるセミナーです。営業の仕事はお客様の問題を解決する仕事です。その解決によりお客様から喜ばれ、感謝されます。お客様が心を開き、本音を話したくなるには安心感、明るさが必要です。安心感、明るさは性格でなく能力です。本セミナーは一方通行の講義形式とは異なり**参加・対話形式**です。強みを知る実践ワーク、信頼を得て、契約ができる5つの要素、お客様満足が高まる商談の4つのステップ等、講師と参加者同士と対話しながら気づきと学びを得ます。

### <開催要項>

【日時】 2024年11月28日(木) 14:00～16:00 (13:40受付開始)

【会場】 板橋区センタービル8階 (板橋区板橋3-9-7)

【受講料】 **無料** ※都営三田線「板橋区役所前駅」徒歩1分

【定員】 30名 (先着順・定員をオーバーした際にはご連絡します)

【講師】 トーリーコミュニケーションズ株式会社 代表取締役社長  
鳥澤 謙一郎 氏



【内容】 1. 突破力営業とは  
2. 突破力を身に付ける3つの考え方  
3. 自分の強みを知るワーク  
4. 信頼を得て、契約ができる5つの要素、お客様満足が高まる商談の4ステップ  
部下と共通言語、共通認識が増える。※順番が前後することがあります。

### <講師略歴>

大手スーパーに入社したが仕事の意味が見つけられず退社。その後、現リクルートにアルバイト入社、年間最優秀営業マン賞を受賞。正社員登用される。管理職降格経験を活かし、問題児を戦力に変える。長期業績アップするために明るい、前向きになる組織風土サービスを提供している。

### <お申込方法> ①・②どちらかを選択しお申込ください

①東京商工会議所ホームページ上部、「イベント・セミナー」にてイベント番号で検索し、お申込みください【イベント番号】№204446

※右記、QRコードからのお申込みも可能です。

②下記の参加申込書に必要事項をご記入の上、申込先までFAXにてご返送ください。



【注意事項】 風邪・咳・発熱等体調の悪い方はご参加をご遠慮ください。

リアルで実施予定ですが、感染拡大等により、ZOOMによるオンライン配信に切り替える場合があります。

### ●参加申込書 【お申込先FAX】03-3964-3434

会社名		電話	-	-
		FAX	-	-
住所	〒	E-mail		
参加者	氏名：	部署/役職：		

※ご記入いただいた情報は、当該セミナーに関する連絡・記録のために使用します。また、東京商工会議所からの各種情報提供のために使用する場合もございます。今後メールのご案内を希望される場合は、上記E-mail欄にメールアドレスをご記入のうえ、ご返信ください。

※2名以上で申し込まれる場合は、用紙をコピーして別々にFAX・メールしてください

※FAX情報の停止をご希望の方は、恐れ入りますが、にチェックの上ご返信ください ⇒  FAX送信停止希望

●お問合せ先 東京商工会議所板橋支部 手島 (住所: 板橋区板橋3-9-7板橋センタービル8階 電話: 03-3964-1711)