

売上につなげるための展示会営業！ 【失敗しない為の準備と動き方】

展示会は本来、多くの見込み客や協業先を見つけられる、とても効果的な営業方法です。「展示会から上手く商談に繋がらない」とお悩みの方、また「展示会で売上を拡大したい」とお考えのかたも、この機会にぜひご参加ください！

開催概要

【日時】2026年7月9日(木) 14:00~16:00
【会場】すみだ産業会館9階 会議室4 (墨田区江東橋3-9-10)
【参加費】 無料 【定員】 40名

講師：盛澤 陽一郎 もりさわ よういちろう ビーン合同会社 代表
中小企業診断士 行政書士



【講師プロフィール】 税理士事務所勤務を経て、公的機関にて製造業支援、商店街支援、創業支援などを経験。独立後は売上改善、採用戦略策定などの中小企業支援を行う。売上拡大の一環として、展示会出展する企業のコンサルティングを得意としている。様々な業種の企業を指導しており、展示会経由での売上を3倍に伸ばした実績がある。ビジネスサポートデスク東京北コーディネーター

<内容>

- 【1】展示会に出展する目的をかんがえよう
- 【2】展示会の効果を最大にするための戦略
- 【3】展示会に出る前、展示会中、展示会后にすべきこと
- 【4】補助金を上手に活用して展示会にしよう



*最後に東京都中小企業振興公社の担当から助成事業のご説明があります。

<ご参加の注意事項>

- ・参加券は発行しませんので直接会場におこください。(会場受付にて来場者の確認をいたします)
- ・本セミナーのコンテンツの関する著作権は、講演者、主催者、その他の著作権者に帰属します。
- ・2次利用はご遠慮ください

【お申込み】上の二次元コードから、お申し込みください。
(下記申込欄に必要事項をご記入のうえ、FAXでもお申込みいただけます。)

【問い合わせ先】 東京商工会議所墨田支部 中山 TEL：3635-4343

<参加申込書> 東京商工会議所墨田支部 行き【FAX：3635-7148】

会社名 屋号		E-Mail	
TEL		FAX	
住所	〒 -		
受講者 氏名			

*ご記入いただいた情報は、当該セミナーに関する連絡・記録のために使用します。また、東京商工会議所からの各種情報提供に使用する場合もございます。今後、情報提供を希望しない場合には、東京商工会議所墨田支部までご連絡をお願いいたします

挑みつづける、変わらぬ意志で。

