

目指せ売上20%アップ！

～一人でも出来るBtoB販路開拓セミナー～

小規模事業者や比較的小規模で全てを運営しなければならない中小企業にとって、様々な手法やノウハウを駆使し、効果的・効率的に販売促進を行ってきくことは、売上を維持改善していくために必要不可欠なことです。このセミナーでは、低コストで労力をかけないBtoBの顧客開拓の方法を紹介いたします。現状を改善したい方の御参加をお待ちしております。

開催 日時 場所

2026年9月10日(木) 14:00～16:00
としま産業振興プラザ(イケビス)6F第3会議室
住所:豊島区西池袋2-37-4

内容

- ・自社の商品や予算に**最適な販路開拓の手法**がわかります
- ・AIDMA/AISASで理解する顧客行動
- ・他社の販路開拓の事例を知った上で、**自社だけの「勝ち筋」**となる販路開拓方法が明確になります
- ・販路開拓に使える返済不要の補助金の知識が身につき、コストを抑えて新たな挑戦ができます

講師

仲田俊一 中小企業診断士事務所

代表 中小企業診断士 仲田俊一 氏

茨城県出身。千葉大学大学院卒業後、WEB制作会社を起業、その後、広告制作会社勤務を経て、2014年に独立。以降、中小企業診断士として、コンサルティング活動、各種セミナー、執筆等多数。



申込 方法

WEBフォームからの直接のお申込、もしくは下記申込書にご記入の上、FAXにてお申込下さい。
満員の場合のみ事務局より連絡いたします。

必須	貴社名(屋号)		
必須	ご参加者氏名	必須	所属・役職
必須	住所 〒	必須	業種
			従業員数 名
必須	TEL		FAX
必須	E-mail		

※2名以上で申し込まれる場合は、用紙をコピーして別々にFAXしてください

※ご記入いただいた情報は当該セミナーに関する連絡・記録、東京商工会議所からの各種情報提供のために使用します。

●今後このようなFAX情報の停止をご希望の方は、恐れ入りますが、□にチェックの上ご返信ください⇒ □ FAX送信停止希望

＜お問合せ先＞東京商工会議所豊島支部 金井 TEL:03-5951-1100



申込み先 FAX:03-3988-1440

