

まずは知ることが肝心！

事業承継にも有効なM&Aとは M&Aの基本がわかる

中小企業経営者の高齢化が進み、後継者不在の事業者の廃業が懸念されています。このままでは中小企業の「価値ある事業」が失われる恐れがあり、事業承継対策は急務と言えます。一方、経営者にとって事業承継は、これまで築き上げた企業の価値を次世代に引き継ぐという、決断力を伴う経営課題です。

本セミナーでは、事業承継を検討するうえでの考え方の基本や、その選択肢としての「M&A」という手法について、わかりやすく解説いたします。ぜひ、自社の未来を考える機会にお役立てください。

■ 概要

開催日時

2024年12月4日（水）14時～15時30分

開催場所

オンライン開催(Zoomライブ配信)

参加費

無料

定員

40名

申込方法

- ・以下の二次元コードまたは東京商工会議所HPをご検索の上「東商マイページ」よりお申込みください
- ・申込後、受付完了メールが自動配信されます
- ・定員によりご参加いただけない場合は、別途事務局よりご連絡いたします

主な内容

1. 事業承継とは何か、資産承継との違い
2. 事業承継とM&A M&Aをどう活用するか
3. M&Aの基本的な流れ
なにをしなければならないか
4. M&Aにおける留意点

講師紹介

株式会社ばんそう

代表取締役 **松田 克信** 氏



略歴

- ・1999年大阪大学基礎工学部卒
- ・1999～2004年 東京三菱銀行にて、不良債権担当、上場企業担当、船舶ファイナンス担当など、融資実務を中心に銀行業務に従事
- ・2004～2010年 Deloitte Tohmatsu Consulting (M&A/金融コンサル) にて、金融およびM&Aに関するコンサルティング業務に従事
- ・2010～2012年 ロランド・ベルガー（戦略コンサル）にて戦略コンサルタントとして大企業向けの経営コンサルティングに従事
- ・2012～2016年 三菱UFリサーチ&コンサルティングにて、大企業向け戦略コンサルティングチームの立ち上げを主導。
- ・2017年～2022年 PwCアドバイザリー合同会社（戦略／M&Aコンサル）の戦略チーム・パートナーとして、戦略、M&Aをテーマに多くのコンサルティングをリード
- ・2022年～ 株式会社ばんそう（企業支援プラットフォーム、コンサルティングなど）創業。2022年4月から代表取締役社長。企業向け経営ハルジプラットフォームの提供を開始

セミナー参加方法のご案内

東京商工会議所ホームページからの申込み



二次元コードからの申込み



左記の二次元コード
よりお申込ください

【問合せ先】 東京商工会議所 千代田支部 担当：木下
(TEL:03-5275-7286)

◆ご提供いただいた情報は、本事業に関する連絡・記録のために使用いたします。また、東京商工会議所が主催する各種事業のご案内（DM及びFAX）のために使用場合があります。

◆今後のFAX案内が不要の場合はお手数ですが、右のチェックボックスに印を入れ本紙をFAXにてご返送ください→□（案内不要）