

価格交渉に負けない！「交渉術」のイロハ

～ストレスフルな交渉をきれいに収める術(ワザ)教えます～

昨今、原料高や円安、労務費上昇などの影響で価格交渉の機会が増えています。それは企業の死命に直結する真剣勝負。下請法の運用基準改正をはじめそれを後押しする動きもありますが、交渉そのものは多くの人にとってストレスです。今回のセミナーではそんな交渉ストレス解消の糸口をつかんで頂くことを狙いとしています。口下手でも、引っ込み思案でも、考え方一つできちんと成果を挙げられる「交渉巧者」になれます。「どうしたらそんなことが出来るのか？」そんな話をしてみたいと思います。

日時

2025年1月27日(月) 14:00～16:00

形式

zoomによるオンライン配信

講師

鈴木 雅人 氏 (弁護士・ニューヨーク州弁護士)

【プロフィール】

立命館大学法学部卒業。弁護士・ニューヨーク州弁護士。
主要業務は紛争対応。20余年の弁護士経験の中で延べ約500件の裁判所関連手続と3000余件の相談案件を手掛ける。「勝ち負け」だけに目が行きがちな「交渉」に本来必要な「力」を「収束」をキーワード7つに分類、ポイントを伝授し、真の「交渉巧者」育成を目指す。モットーは「逆境は吉、順境はむしろ凶」「探れば見つかる逆転の目」「一喜一憂せず」。

内容

1. 俯瞰と構想～「孫子」と「戦争論」から見えること
2. 不動の「交渉マインド」を持つ3要素
3. 口下手な私が変わる7つのポイント など

参加費

無料

申込方法

下記二次元コードまたは東京商工会議所HPより「東商マイページ」からお申込みください。 ※詳細のご案内は開催前日までにメールにてお送りします。

【二次元コードからのお申込み】

右記の二次元コードより
お申込みください ▶▶▶



【東商HPからのお申込み】

イベント番号

「204989」

にてご検索ください

申込〆切

2025年1月22日(水)

【お問い合わせ先】東京商工会議所杉並支部(杉並区上荻1丁目2-1 Daiwa荻窪タワー2階)
<担当:濱野(ハノ)> TEL:3220-1211

※ご記入いただいた情報は、東京商工会議所で、本講座を受講していただくために必要なご連絡・記録に使用すると同時に、東京商工会議所からの事業のご案内(DMやメールマガジン)等による各種情報提供のために使用場合があります。

※今後、FAXが不要の場合は、杉並支部(03-3220-1211)までご連絡をお願いいたします。