

グループ討議	事前課題	特別な持ち物
×	×	×

貿易実務講座〔輸出編〕

講座時間

10:00～16:00 (1日間)

講師名

中矢一虎法務事務所 (司法書士・行政書士) 代表 中矢 一虎 氏

対象

輸出実務担当者 ※主に実務経験2～5年の方、または東商貿易実務講座〔基礎編〕の修了者

ねらい

- ・輸出実務担当者を対象に、輸出取引を行う上で留意しておくべき重要事項を総合的に分かりやすく解説します。
- ・輸出に関する基礎知識の確認から、コスト計算の方法、さらに貿易保険や信用状の利用など、実務担当者として網羅しておくべき知識を提供します。

講座カリキュラム

I 輸出実務の基礎知識を確認する

1. 輸出契約前が見本 (サンプル) や技術資料の引渡し
2. 輸出代金の回収
3. 輸出後の商品クレーム

II 輸出業務の重要ポイントとは何か

1. 支払条件を確定する
2. 海外企業との取引三鉄則

III 輸出コスト計算

1. プレイクダウン方式
2. コストプラス方式
3. 貿易条件・インコタームズ 2020 / EXW・FOB・CFR・CIF

IV 輸出事例 (電信送金決済)

1. 売主による取引開始前の状況分析
2. 輸出交渉の準備 (プレゼンテーションと販売条件の準備と実施)
3. 輸出価格計算のやり方
4. 輸出申込から輸出交渉へ

V 輸出信用状 (Letter of Credit:L/C)

1. 信用状とは何か
2. 信用状の当事者 (四面関係)
3. 請求書の役目を果たす為替手形

VI 輸出事例 (信用状決済)

1. 取引交渉と輸出契約書の作成
2. インボイスとパッキング・リスト (梱包明細書)
3. (参考) 輸出申告書

4. (参考) 船荷証券 (Bill of Lading: 通称 B/L)

5. (参考) 保険証券 (海上貨物損害保険証券)

6. (参考) 為替手形 (Draft 又は Bill of Exchange) 及び
輸出荷為替手形買取依頼書

7. (参考) 信用状決済の実務的問題点 (ディスクレ問題)

VII 国際電子商取引を利用した海外営業

1. 国際電子商取引の準備
2. (参考) 国際電子商取引の問題点

VIII <発展> 貿易条件・インコタームズ 2020 の理論と実務

1. インコタームズと所有権
2. インコタームズ 2020 の理論と実務
 - (1) 輸送手段とルール
 - (2) CIF と CIP の (国際貨物) 損害保険条件

IX 安全保障貿易と外為法等

1. はじめに
2. 日本の安全保障貿易管理
 - (1) 法令等の概要
 - (2) 制度の全体像
 - (3) リスト規制
 - (4) キャッチオール規制
 - (5) 該非判定のやり方
 - (6) 安全保障貿易のための内部審査と出荷の管理
 - (7) その他

X 輸出取引に関する消費税の免除