

「どんどん進化するA I活用術 中小企業の営業業務の効率化」セミナー

生成AIの進化スピードが加速する中、営業の現場でもAIを「もう一人のアシスタント」として活用する動きが広がっています。本セミナーでは、営業を「発掘→準備→商談→フォロー→深耕→トラブル対応」の一連の工程に分解し、「営業プロセス×AI活用マップ」をもとに、AIと人の役割分担を分かりやすく整理します。さらに、企業リサーチ・提案メールのたたき台資料作成・クレーム対応の壁打ちという3つのライブ実例を通じて、ChatGPTを使って営業の準備時間を短縮し、成果につなげる具体的な方法を分かりやすく解説します。業歴・業種を問わずに（ご創業間もない方も！）ご参加をお待ちしています！

ぜひご参加ください！

1. 日 時 2026年11月24日（火）14時～16時

2. 会 場 台東区民会館8階第5会議室（台東区花川戸2-6-5）

3. 講 師 木本 哲二氏（中小企業診断士／コミュニティ・パワー・マネジメント合同会社 代表社員）

【プロフィール】

大学卒業後、大手素材メーカーに入社し、建築資材営業一筋40年。国内外3つの事業会社で経営に携わり、業態ごとに異なる販路開拓や売上拡大の課題解決に取り組んだ。海外駐在時には、業績不振から脱却できず現地法人の売却を経験。従業員や取引先への責任を痛感し、深い挫折から「同じ失敗を繰り返さない」と決意した。成功だけでなく失敗から得た学びと現場経験を生かし、現在では中小企業に寄り添い、経営者と課題を共有しながら、経営改善と成長を後押しする伴走支援に取り組んでいる。



4. 受講料 無 料

5. 定 員 50名 ※先着順、満員の場合のみご連絡。参加券は発行いたしません。

6. 内 容 ※内容は変更になる場合もございます

- I. A I にできること・できないこと
- II. 営業プロセス×A I 活用マップ
- III. ChatGPT活用 ☆ライブ実例編
- IV. 営業マンの「道具箱」 ☆すぐ使えるAI活用一覧
- V. 始め方と注意点
- VI. 今後のA I 活用の進展

7. 申 込 ①・②どちらかを選択しお申込ください

①東京商工会議所ホームページ上部、「イベント・セミナー」にて

イベント番号で検索し、お申込みください

【イベント番号】No 2 0 7 7 6 4

※右記、二次元コードからのお申込を可能です。

②下記の参加申込書に必要事項をご記入の上、申込先までFAXにてご返送ください。



●参加申込書 【申込先FAX番号】03-3843-1206

会社名		電 話	—	—
		F A X	—	—
住 所	〒	E - m a i l		
参加者	氏名：	部署／役職：		

※ご記入いただいた情報は、当該セミナーに関する連絡・記録のために使用します。また、東京商工会議所からの各種情報提供のために使用する場合もございます。今後、情報提供をご希望しない場合は東京商工会議所台東支部までご連絡（電話・FAX）をお願いいたします。

※2名以上で申し込まれる場合は、用紙をコピーして別々にFAXしてください

●お問合せ先 東京商工会議所台東支部 岩田（住所：台東区花川戸2-6-5台東区民会館1階 電話：03-3842-5031）