

「口下手でも大丈夫！準備が9割！！ はじめての価格交渉（価格転嫁）セミナー」

コストダウンだけででの利益確保は、もう限界！
勇気を出して、価格交渉に踏み出しましょう！！

価格交渉で大切なのは、当日のトークや度胸ではありません。事前に準備する提出資料や価格交渉の進め方が9割。資料作りが苦手でも大丈夫！誰でも簡単に作れるツールをセミナーでご紹介します。ぜひ勇気を持ってご参加ください。

日時

2026年 **9月4日（金曜日）**
14時00分～15時30分

参加費
無料

開催
方法

ZOOMを使った
オンライン開催

定員

50名
（先着順、定員になり次第締切り）



仲田 俊一 氏（中小企業診断士）

〈 主な内容プログラム 〉

- ・ 他の企業はどうしてる？ 価格交渉の現状
- ・ 準備が9割！ 価格交渉の進め方
- ・ 価格交渉以外の解決方法

〈 対象者 〉

- ✓ 物価高騰で利益確保でお悩み中の事業者の方
- ✓ 交渉ごとが苦手なため、価格交渉を後回しの方
- ✓ 価格転嫁の現状を知りたい方

元広告制作会社ディレクター、元地方公務員（市の広報担当）。2016年に中小企業診断士資格を取得。広告会社での制作経験と、公務員時代の広報担当経験を活かし、現在は毎年50者以上の小規模事業者の売上向上・販路開拓を支援。マーケティング・SNS関連のセミナー登壇も多数。

申込
方法

Webでのお申込みとなります。
右記二次元コードからアクセスし、お申込みください

お申込みは
こちらから



※二次元コードが読み取れない場合は、東京商工会議所ホームページ上部の「イベント検索」欄にイベント番号【207209】をご入力いただき、アクセスしてください。

- ※本セミナーは【Zoom】を用いたWEB配信となります。
- ※ご参加に必要なURLおよびパスワード等は、開催日までにメールにてお送りいたします。
- ※受講に必要なPC等は各自でご用意いただきますようお願いいたします。なお、スマートフォンやタブレットでもご覧いただけます。
- ※スマートフォン・タブレットをご利用の場合は、Zoomアプリのダウンロードをお願いいたします。
- ※本セミナーではカメラをオンにしてのご参加をお願いしております。できるだけ顔を映した状態で受講ください。
- ※オンライン参加時にはお名前、または会社名を入力してご参加ください。

※ご記入いただきました情報は、当該セミナーに関する連絡・記録のために使用いたします。また、東京商工会議所からの各種情報提供のために使用する場合もございます。今後、情報提供を希望しないときは、お手数ですが、目黒支部までご連絡（TELまたはFAX:03-3791-3573）をお願いいたします。

〈問い合わせ〉東京商工会議所 目黒支部（担当：脇元） TEL:03-3791-3351 E-mail:meguro@tokyo-cci.or.jp