

データ活用で脱「とにかく頑張る」営業 ～営業の常識を変える、新しいアプローチ！～

参加
無料

日時

2026.1.20(火)

14:00～16:00

オンライン配信

定員 50名(事前申込先着順)

「とにかく頑張る」だけでは成果が出にくい時代になりました。でも大丈夫！無料のソフト（Google アプリ）や最新AI技術（ChatGPT）を活用すれば、お持ちの営業データを最大限に活用し、コストや新たな設備投資をかけることなく、営業の効率をグッとアップさせて成果をどんどん伸ばすことができます。さあ、一緒に新しい営業のスタイルに挑戦してみましよう！

主なプログラム

- ◆ 「とにかく頑張る」に頼る営業の限界
- ◆ データを使った営業活動の基礎
- ◆ 成功事例で学ぶ！データ活用型営業の具体例
- ◆ 営業リスト×PDCAで営業打率アップ
- ◆ 分析ツールの使用方法（デモ付き）など

受講対象者

～こんな方におすすめ～

- ・ データを活用して売上を伸ばした
- ・ 営業改善に取り組みたい
- ・ 生成AIを使ったデータ活用に興味がある

講師

高橋威知郎 氏

大学卒業後、20年以上データ分析業務（中央省庁・大手通信業・ベンチャー企業など）に携わる。1人社長企業から大手企業まで様々な企業のデータ活用を支援し、意思決定のためのインサイト提供。データ活用による業務効率化、コスト削減、売上向上など、企業のパフォーマンス向上に寄与してきた実績を持つ現役データサイエンティスト。関連書を10冊以上出版。



(株)セールスアナリティクス
代表取締役
中小企業診断士

お申し込み方法

お申込みは「東商マイページ」よりお受付いたします。左記二次元コードよりアクセスいただくか、東京商工会議所ホームページ上部の「イベント検索」欄に、イベント番号「206259」をご入力の上ご検索ください。

詳細・お申込は
▼こちらから！



お問合せ先：東京商工会議所渋谷支部 TEL：03-3406-8141

※お申込み時にご記入いただいた情報は、本セミナーの運営・管理のために使用するほか、東京商工会議所が実施する各種事業開催や情報提供等のご案内(DM 及び FAX)のために利用させていただく場合がございます。