

挑みつづける、変わらぬ意志で。



顧客の『ほしい』を形にする！ マーケットイン発想で 考える新商品開発

2026
8/21 金曜
14:00-16:00



「作っても売れない」とお悩みはありませんか？
当セミナーでは顧客起点でヒットを生む開発手法を学びます。

セミナー カリキュラム



- ✓ 実際に商品を買う人のことを知っていますか？～顧客起点の基本的な考え方～
- ✓ プロダクトアウトとマーケットインの違い～よいモノを作れば売れる？
- ✓ 顧客起点の商品開発ステップとは～市場の声を聞きながらブラッシュアップ
- ✓ まずはお客様に聞いてみよう～インタビューの実践方法

講師 **福井 遥子**

中小企業診断士

大手日用品メーカー・中堅日用品メーカーにて商品開発・マーケティングを担当。数多くの商品開発・上市、リニューアルを手掛けた後、リサーチ会社にて大手企業を中心とした消費者調査の企画・実施・分析提案に従事。2007年 独立。コンサルタントとして企業のマーケティング、リサーチ支援に関わり、現在に至る。



参加費無料

質問タイムあり

錦糸町 駅近

お問合せ・申し込み
東京商工会議所

ビジネスサポートデスク東京東

住所：東京都墨田区江東橋3丁目9-10 すみだ産業会館 9階

二次元コードまたは、裏面FAXから
お申し込みをお願いいたします。

TEL:03-4346-1973

FAX:03-3635-7148

<https://www.tokyo-cci.or.jp/soudan/bsd/east/>



FAXでの申し込み

0 3 - 3 6 3 5 - 7 1 4 8

事業所名			
役職		名前	
所在地	〒		
TEL		MAIL	
従業員数	(パート・アルバイト除き) 名	東商会員	☐ 会員 ☐ 非会員
業種			
本セミナーを知った理由	☐ メルマガ ☐ ホームページ ☐ SNS ☐ 金融機関からの紹介 ☐ 知人・友人 ☐ その他 ()		

開催会場のご案内

すみだ産業会館 会議室 4
(東京都墨田区江東橋3-9-10 すみだ産業会館9階)



JR/地下鉄錦糸町駅
徒歩5分

