

グループ討議	事前課題	特別な持ち物
○	×	×

〔AI 活用基礎〕 ChatGPT で高める交渉力と提案力向上講座 ～AI を活用し、社内折衝における調整力と合意形成の技術を高める～

講座時間

10:00～16:30（1日間）

講師名

オフィス・ジガー 代表 金子 雄太郎 氏

対象

社内プロジェクトの調整や他部署との折衝を担当する方、社内での交渉スキルを基礎から学びたい方、AIツールの活用を通じて交渉の質を高めたい方

ねらい

- ・ChatGPT を活用した効果的な交渉スキルを習得し、社内での意見調整の場面で活用できる。
- ・提案書のブラッシュアップや交渉シナリオの作成能力を向上し、実務に即した提案力を高める。
- ・合意形成のフレームワークを理解し、社内の関係者との Win-Win の関係を構築するスキルを身につける。
- ・ケーススタディを通じて自己の交渉スタイルを把握し、改善点を明確化することで自信を持った提案ができるようになる。

講座カリキュラム

- | | |
|--|---|
| <p>1. ChatGPTの基礎理解と社内折衝での活用</p> <ul style="list-style-type: none">・ChatGPTの基本機能とプロンプトの作成方法・ビジネスでの活用事例、情報収集と応用・ChatGPT利用の注意点 <p>2. 交渉力を強化するためのフレームワーク</p> <ul style="list-style-type: none">・合意形成の基本原則・効率的な交渉戦略と心理的アプローチ・ChatGPTを活用した交渉シナリオの作成 <p>3. 提案書のブラッシュアップとシナリオ作成</p> <ul style="list-style-type: none">・提案書の構成、要点整理・ChatGPTによる提案書のレビューと改善案の提示 <p>4. ケーススタディとフィードバック</p> <ul style="list-style-type: none">・ケーススタディを通じた交渉スタイルの分析・ChatGPTを活用したフィードバックをもとに交渉力を向上・講師からのフィードバック | <p>5. 実務への応用とスキルの定着</p> <ul style="list-style-type: none">・実務でのChatGPT活用アクションプランの作成・継続的なスキルアップのためのセルフトレーニング方法・ChatGPTを用いた提案や交渉の事例集の共有 <p>※生成 AI および ChatGPT の進化が早いいため、内容の変更が発生することがあります。1-5 の大項目はそのままですが、中項目以降の内容変更や追加はご承知おきください。</p> |
|--|---|