

グループ討議	事前課題	特別な持ち物
○	×	×

営業同行 1on1 コーティング講座

～プレイングマネージャーでも効果的、効率的に部下・後輩の成長を促す同行指導法とは～

講座時間／受講料

10:00～16:30（1日間）／会員1名：21,450円（税込）、一般1名：42,900円（税込）

講師名

株式会社日小田コンサルティング 代表取締役 日小田 正人 氏

対象

営業担当者かつこれから部下・後輩を持つ予定の方、部下の能力を伸ばしたい営業マネージャーの方

ねらい

本講座では、営業現場で即実践できる同行指導のスキルを徹底的に解説します。新人には効果的なティーチング、中堅には成果を引き出すコーチング、そして訪問準備からフィードバックまでの具体的な手順を学ぶことで、効率的に部下の成長を促進できます。また、すぐに使えるコーチングスキルやフィードバックシートの活用法も紹介します。

★受講者特典★ご受講者様に、営業同行指導で使用する「営業同行フィードバックシート（報告書）」のフォーマットをご用意させていただきます。

講座カリキュラム

1. 忙しい営業マネージャーに最適な指導方法は
同行 1on1 コーティング
2. 営業現場におけるOJTの考え方
3. 指導のスキル
～新人向けのティーチング、中堅向けのコーチング～
4. 同行時に求められる4つのコーチングスキル
5. 同行 1on1 コーティングの手順
～訪問前の準備、同行時の上司の役割、
訪問後のフィードバック～
6. 営業同行フィードバックシートの実践活用法
7. まとめ
～効率的に部下の成長を促進する手法～