

営業・部下指導・交渉等 信頼関係を築くコミュニケーションセミナー ～仕事の質と成果は、話し方次第で劇的に変わる！～

部下指導や営業、交渉では「何を伝えるか」だけでなく、「相手を理解し、どう伝えるか」が成果を左右します。

そこで本セミナーではコミュニケーションの土台を整え、多面的な視点で相手を理解する力や、信頼関係を築く聴き方、相手を尊重した伝え方を実践的に学びます。さらに同じ内容でも、声のトーンや表情などによって伝わり方が変わる「話し方」のポイントも体感しながら、仕事の現場ですぐに実践できるコミュニケーションスキルを習得できるセミナーですので、皆さまのご参加をお待ちしております。

● **日時** 2026年10月23日 (金)
14:00～16:00

● **場所** 江東区産業会館 2階
「第5・第6展示室」
(江東区東陽4-5-18)

● **定員** 30名
※定員になり次第、締切となります。
※ご参加いただけない場合のみ事務局よりご連絡します。

● **参加費** 無料

● **申込方法** イベント番号 : 207489

①下記に必要事項をご記入の上、FAXでお申込み
いただくか、「**東商マイページ**」よりお申し込み
ください。

②参加券は特に発行いたしませんので、当日受付にて、
本参加申込書またはお名刺をご提示ください。

● **内容** (予定)

1. コミュニケーションの土台を整える
2. 多面的な視点で相手を理解する
3. 信頼関係を築く「聴く力」
4. 相手を尊重し、伝わる伝え方
(アサーティブコミュニケーション)

● **講師**

合同会社 ことば屋
執行役員 宮坂珠理氏



● **講師プロフィール**

TBS系列 東北放送株式会社にてアナウンサーとして勤務し、一般の方から著名人、政治家まで延べ1万人以上にインタビュー。その後テレビショッピング業界へ転身し、番組プロデューサーとして3時間半で1億5,000万円を売り上げる商品を手掛ける。現在は、アナウンサー・TVショッピング時代の経験を活かし「伝わる話し方」と「信頼を築くコミュニケーション」をテーマに全国で企業研修・セミナーを実施。新入社員研修、コミュニケーション研修、話し方研修など幅広く登壇、2020年より延べ5,000名以上が受講

FAX: 03-3699-5511

東京商工会議所 江東支部 行

講習会参加申込書
(2026年10月23日)
東商マイページは
こちらから →



【本件担当】
東京商工会議所 江東支部 (笹谷)
TEL:03-3699-6111

会社名 (屋号)			
所在地			
TEL		FAX	
参加者	お名前 : _____ mail : _____		

◆ご提供いただいた情報は、本事業に関する連絡・記録のために使用いたします。また、東京商工会議所が主催する各種事業のご案内(メルマガ、DM及びFAX)のために使用場合があります。

※今後のFAX案内が不要の場合は、チェックボックスに印を入れ本紙をFAXにてご返送ください。 → ☐ (案内不要)