

LABプロフィール活用セミナー

参加
無料

日時

2026年10月22日(木)

14:00～16:00

会場

オンライン開催(自室からご視聴ください)
※当日のログイン情報は開催前にご連絡
致します。
前日に届いていない場合はご連絡くださ
い。
音声は原則ミュート(質問時はミュートを外
す)、カメラは原則オンにてお願い致します。

定員45名
(一社4名まで)

たった2時間で、“人が動く言葉の使い方”を体験できます！

「提案しても、なかなか相手が動いてくれない」「部下に指示を出しても、伝わらず成果が出ない」「商談や交渉で「あと一歩」が決まらない」そんなお悩みの方に知っていただきたいのがこのLABプロフィール。営業や交渉、部下指導など、ビジネスのあらゆる場面で欠かせないのが「人を動かす言葉」です。本セミナーでは、相手の行動やモチベーションを引き出す心理言語のパターン＝LABプロフィールを体験的に学びます。たった2時間で、相手に合わせた言葉選びと、相手の「やる気スイッチ」を引き出す言葉がわかります。明日から実務に使える“成果につながるコミュニケーション”のヒントをつかみましょう！

プログラム

講義だけでなくワークを
通じて実践的にすぐに役立つ
内容でお伝えします。

- ① LABプロフィールとは？人が動く言葉のパターンを知る
- ② 自分のコミュニケーション傾向をチェック
- ③ 営業・交渉・部下指導に効く！事例紹介
- ④ ワーク：会話を置き換えて“成果につながる言葉”に変える体験
- ⑤ まとめ・質疑応答、明日からの実践ヒント

講師

(有) シーボイスインターナショナル代表
湖森 章月



テレビ・ラジオ番組リポーター、交通情報キャスター、Nack5(FM埼玉)パーソナリティーを経て24時間生放送TVショッピング番組「ショッピングチャンネル」キャスターへ。退社後はフリーの商品プレゼンターとしてテレビ・ラジオ通販番組、インフォマーシャルなどに出演。20年間の経験を活かし、現在は自ら出演の傍ら、ショッピング番組出演者のプレゼンテーション指導、販売心理学を応用しセールスパーソンのための「売れる」セールストレーニングを行っている。NLPコーチング、LABプロフィールトレーナーとしても活動

申込・参加方法

下記にご記入の上FAXでお申し込み頂くか、または左の2次元コードよりお申込み下さい。
満員の場合のみ事務局より連絡致します。



セミナー参加申込書 FAX:03-3964-3434

下記にご記入の上、FAXにてお申込みください。

必須	フリガナ 貴社名(屋号)		
必須	①ご参加者氏名	必須	所属・役職
必須	住所 〒	必須	業種
		従業員数	名
必須	TEL	FAX	E-mail

※ご記入いただいた情報は当該セミナーに関する連絡・記録、東京商工会議所からの各種情報提供のために使用します。

●今後このようなFAX情報の停止をご希望の方は、恐れ入りますが、□にチェックの上ご返信ください⇒ □ FAX送信停止希望
＜お問合せ先＞東京商工会議所板橋支部 鈴木 TEL:03-3964-1711